

фekt от этих вложений можно получить, только если инвестировать их на длительный срок. Банковские депозиты могут быть достаточно краткосрочными (1, 3, 6 месяцев); кроме того, как правило, при досрочном снятии денег теряются не все проценты и никогда не теряется основная сумма вклада. Условия расторжения договора по вкладу нужно смотреть при его заключении.

Как оформить банковскую карту на ребёнка?

Дебетовые банковские карты для детей и подростков могут выпускаться как в виде дополнительной карты к основной карте родителя, так и в виде основной карты по достижении ребёнком определённого возраста. Подростку с 14 лет уже можно оформить собственную карту, но для её открытия необходимо согласие и заявление родителя; впоследствии пользоваться картой подросток будет сам.

Выпуск карт на детей и подростков осуществляют многие российские банки, но чаще всего это отдельно нигде не оговаривается, а просто сообщается, например, о возможности выпуска дополнительных банковских карт к основной карте на родственников, достигших определённого возраста.

Чтобы родитель мог оформить дополнительную карту на ребёнка, ему нужно обратиться в банк с заявлением о выдаче дополнительной банковской карты, представив свидетельство о рождении ребёнка или его паспорт. При этом на выпуск как основных, так и дополнительных карт для несовершеннолетних банки всё равно накладывают ряд дополнительных ограничений.

● Глава 10. Собственный бизнес — собственные проблемы

Жизненные ситуации

- *Знакомство с бизнесом родителей, родственников или знакомых.* Обсуждаем с ребёнком, что такое предпринимательская деятельность, какими личностными качествами должен обладать предприниматель, с какими рисками ему предстоит столкнуться и что, кроме денег, даёт предпринимателю соб-

ственный бизнес. Рассказываем ребёнку, что побудило вас или ваших знакомых открыть собственный бизнес, что помогло это сделать, как работает фирма, какие приносит доходы и какие трудности испытывает.

- Чтение книг, просмотр фильмов об успешных и известных предпринимателях. Обсуждаем историю создания и ведения бизнеса известными предпринимателями, их успехи и неудачи.

Задания для совместного выполнения детьми и родителями

Вашему ребёнку могут быть предложены для работы дома некоторые из приведённых ниже заданий. Познакомьтесь с их содержанием и примите, пожалуйста, участие в их выполнении.

Задание 1. Проведите мини-исследование по теме «Возможен ли бизнес, организованный подростками?».

1. Найдите примеры бизнеса, которым занимаются подростки.
2. Представьте результаты в виде постера или компьютерной презентации.
3. Выясните, как создать свой бизнес, используя интернет-сервис «Создай свой бизнес» на портале Федеральной налоговой службы (www.nalog.ru). Представьте полученную информацию в виде диаграммы связей.

Задание 2. Зайдите на сайты нескольких банков, проанализируйте и оцените условия кредитования малого бизнеса: процентные ставки, суммы, условия предоставления кредита. Выберите банк с наиболее выгодными условиями. Предположите, смогла бы ваша семья открыть семейный бизнес?

Задание 3. Обсудите с родителями следующие вопросы.

1. Если ваши родители — бизнесмены, выясните, насколько сложно быть создателем и руководителем бизнеса. Где и чему они учились, чтобы стать успешными бизнесменами?
2. Если ваши родители не занимаются бизнесом, узнайте, почему они не стали открывать своё дело. Нужны ли особые знания для успешного ведения бизнеса?
3. Составьте (дополните) перечень аргументов за и против открытия собственного бизнеса.

Интересная и полезная информация по теме в Интернете

- Портал «Вашифинансы.рф» (<https://вашифинансы.рф>): Главная → Финансы на каждый день → Работа и зарплата → КАК ОТКРЫТЬ СВОЙ БИЗНЕС
- Портал Федеральной налоговой службы (www.nalog.ru): Главная → Индивидуальные предприниматели → Электронные сервисы → СОЗДАЙ СВОЙ БИЗНЕС
- Сетевое издание «Комсомольская правда» (www.kp.ru): Главная → Гид потребителя → Деловой мир → КАК НАЧАТЬ БИЗНЕС С НУЛЯ

Дополнительная информация по теме

Зачем человек открывает собственное дело?

Этому есть несколько причин:

- человек не может найти работу по найму, соответствующую его квалификации и материальным требованиям;
- человек хочет реализовать родившуюся у него бизнес-идею, которая потенциально может принести ему большой доход;
- человек в силу своего характера не любит работать под началом других людей.

Какая деятельность признаётся предпринимательской?

Не любая деятельность, от которой человек получает доход, признаётся предпринимательством. Существует два основных критерия предпринимательской деятельности: она должна быть систематической и приносить прибыль. Систематической предпринимательская деятельность считается, если она осуществляется как минимум два раза в год. Если гражданин один раз продал какое-либо имущество или оказал кому-нибудь услугу, он не будет считаться ведущим предпринимательскую деятельность. Также если человек продаёт товары (даже более двух раз в год) за те же деньги, за которые он их купил, либо дешевле, то эти сделки не будут считаться предпринимательской деятельностью, потому что они не приносят прибыли.

В каком возрасте человек может начинать заниматься бизнесом?

С 14 лет ребёнок уже самостоятельно несёт материальную ответственность за сделки, которые совершает. Таким образом, на

основании письменного согласия родителей, заверенного нотариально, подросток может заниматься индивидуальной предпринимательской деятельностью с 14 лет.

В какой форме может осуществляться предпринимательская деятельность?

Таких форм несколько. Наиболее простой формой является индивидуальное предпринимательство. Необходимо только, заплатив небольшую пошлину, зарегистрироваться в государственных органах в качестве индивидуального предпринимателя, и можно начинать предпринимательскую деятельность.

У этой формы есть достоинства, но есть и недостатки. К достоинствам относится отсутствие необходимости иметь стартовый капитал. Ещё одним достоинством является возможность вести бизнес по упрощённой системе налогообложения. Эта система позволяет не содержать в штате бухгалтера, так как предполагает ведение налоговой отчётности всего по нескольким показателям. Основным недостатком указанной формы ведения бизнеса является то, что индивидуальный предприниматель отвечает перед кредиторами всем своим имуществом. Это означает, что, если в результате своей деятельности человек терпит убытки и не может рассчитаться с кредиторами и государством, его объявляют банкротом. В погашение долгов у него может быть изъято всё имущество за небольшим исключением, чтобы он и его семья не превратились в нищих и не вынуждены были жить на улице и просить милостыню.

Другой формой является общество с ограниченной ответственностью (ООО). При такой организационно-правовой форме может быть несколько учредителей, каждый из которых вносит свой взнос в уставный капитал общества. При этом уставный капитал должен составлять не менее чем 10 тыс. руб.

Главным достоинством этой формы организации бизнеса является то, что собственники отвечают по долгам только в пределах внесённого ими уставного капитала, то есть риск из состоятельного человека превратиться в нищего у учредителя ООО значительно ниже, чем у индивидуального предпринимателя. Ещё одно преимущество такой формы заключается в простоте выхода из бизнеса — нужно только найти покупателя и продать ему свою долю.

Однако достоинств без недостатков не бывает. Первый недостаток в том, что на эту правовую форму не распространяются

упрощённые варианты налогообложения, поэтому бизнес в форме ООО считается более затратным, чем в форме индивидуального предпринимательства. Второй недостаток – сложность получения кредитов. Потенциальные кредиторы понимают, что собственники ООО ответственны только в пределах стоимости уставного капитала, и поэтому кредиты им предоставляют крайне неохотно, ведь в случае банкротства долги кредиторам могут и не вернуть.

Наиболее распространённой формой бизнеса являются акционерные общества – публичное акционерное общество (ПАО) или непубличное акционерное общество (АО). При создании любого акционерного общества его капитал делится на равные части – акции. Учредитель акционерного общества владеет своей долей в виде определённого количества акций. Доход в дальнейшем делится между акционерами пропорционально количеству акций. Разница между АО и ПАО заключается в способе покупки акций общества. Акции ПАО может купить любой человек на рынке ценных бумаг, где акции свободно продаются и покупаются, тогда как акции АО могут купить только акционеры этого АО или узкий круг заранее определённых лиц. Акционеры на свое усмотрение выбирают, кому продавать акции, а кому нет.

Где можно взять деньги на открытие и развитие бизнеса?

Большинство предпринимателей для создания бизнеса пользуются заёмным капиталом. Для того чтобы получить кредит, необходимо объяснить банку, на что будет потрачен кредит и из каких средств предприниматель в дальнейшем будет отдавать долг и проценты по нему. Если предпринимателю удастся убедить банк в том, что его бизнес-идея разумна и его предпринимательская деятельность будет приносить доход, то деньги банк даст. Правда, возможно, что банк потребует передать ему права на залог (то есть принадлежащее предпринимателю и пригодное для продажи имущество), стоимость которого превышает размер кредита.

Что такое бизнес-план и зачем он нужен предпринимателю?

Бизнес-план – это документ, в котором описываются все основные аспекты будущего коммерческого предприятия: что предполагается производить, потребность в данной продукции (ёмкость рынка), основные конкуренты, чем предполагаемая продукция будет отличаться от продукции конкурентов, какие про-

блемы могут возникнуть и как предполагается их решать, основные стоимостные параметры (цена, затраты на производство, потребность в стартовом капитале, предполагаемая окупаемость проекта).

Без грамотно составленного бизнес-плана ни один банк не будет даже обсуждать с предпринимателем вопрос о выдаче ему кредита для создания и развития бизнеса. Причём это требование не является формальным. Назначение бизнес-плана состоит в том, чтобы помочь предпринимателю понять, стоит ли ему заниматься этим бизнесом или он будет приносить лишь убытки. Необходимо не только продумать и подробно описать все вышеперечисленные параметры бизнеса, но и определить те сигналы, те показатели, по которым можно будет регулярно определять, идёт ли дело в гору или катится к развалу.

Почему многие предприниматели разоряются?

Даже наличие грамотно составленного бизнес-плана не гарантирует успеха. Это связано в первую очередь с недооценкой тех трудностей, с которыми сталкивается новое предприятие. Среди них могут быть неверная оценка рынка, неспособность эффективно организовать работу, из-за чего реальная прибыльность проекта будет сильно отличаться от предполагаемой, и т. д. По этому поводу есть хорошая поговорка: «Гладко было на бумаге, да забыли про овраги, а по ним – ходить». К сожалению, с этим сталкиваются очень многие начинающие предприниматели.

Лучшие российские бизнес-инкубаторы

Бизнес-инкубаторы – это организации, занимающиеся поддержкой проектов молодых предпринимателей на всех этапах развития: от разработки идеи и её реализации до получения прибыли. В России первые инкубаторы появились в 90-х гг. прошлого века. В настоящее время существует больше сотни бизнес-инкубаторов, многие из них создаются на базе крупных вузов: Академии народного хозяйства при Правительстве РФ, Высшей школы экономики, МГУ им. Ломоносова, РЭУ им. Плеханова и др.

Вот стандартный перечень услуг для резидентов бизнес-инкубаторов:

- бесплатные (или сдаваемые по льготной цене) офисные помещения, переговорные комнаты и учебные классы, оснащённые необходимой оргтехникой;

- предоставление услуг связи и секретарских услуг;
- финансирование исследований;
- система экспертизы проектов;
- предоставление консалтинговой, юридической и информационной помощи; бизнес-консультации;
- организация встреч с лидерами индустрии;
- помощь в установлении связей с инвесторами и потенциальными клиентами;
- рекламная поддержка, финансирование участия проекта на отраслевых выставках и профильных мероприятиях;
- помощь в организации производства.

Основная часть инкубаторов сконцентрирована в европейской части России, в особенности в Москве, Санкт-Петербурге, Казани и Самаре. В последние годы в число лучших университетских и ассоциированных с университетами инкубаторов входят: бизнес-инкубатор Санкт-Петербургского национального исследовательского университета ИТМО, бизнес-инкубатор Иркутского национального исследовательского технического университета, межвузовский бизнес-инкубатор «Дружба» (Томск), технопарки «Жигулёвская долина» (Тольятти) и «Ингрия» (Санкт-Петербург).

Как правило, бизнес-инкубатор выпускает несколько проектов в год – тех участников, которые побеждают на конкурсах и становятся резидентами; всего же в потоке инкубатора на экспертизе находятся обычно несколько десятков проектов.

● Глава 11. Валюта в современном мире

Жизненные ситуации

- *Обмен валюты в банке.* Обсуждаем с ребёнком, что такое валютный курс, проводим расчёты с валютными курсами.
- *Заграничная поездка.* Обсуждаем, какую валюту лучше взять с собой.
- *Банковский вклад в иностранной валюте.* Обсуждаем ставки на валютные вклады в разных банках, плюсы и минусы валютного вклада.